

E-BOOK **MÉTODO** **W.O.O.D**

*4 práticas poderosas
para advogar com leveza e
Eficiência*



**Um guia
para
advogados
(E TAMBÉM
PARA OS
CLIENTES)**

www.mwmadvocacia.com.br

INÍCIO



QUEM SOU EU?

Olá, meu nome é Melanie Wood, sou advogada e CEO da MWM Advocacia | Consultoria e Negócios Jurídicos. Hoje venho apresentar a vocês o **Método W.O.O.D.** que é uma abordagem jurídica inovadora criada para trazer maior leveza e eficiência ao mundo do direito. Desenvolvido com base na minha experiência advogando, percebi a necessidade de desmistificar a advocacia e torná-la mais acessível e preventiva, tanto para o público em geral quanto para os profissionais advogados que precisam se relacionar com o público, o método se baseia em **quatro pilares** fundamentais representados pelas letras de meu sobrenome .

mwmadvocacia.com.br



PRIMEIRA LIÇÃO :



PENSE COMO UM "WINNER"

PENSE COMO UM VENCEDOR

Seja você a força desse pensamento, seja profissional ou cliente .

*Aqueles que expressam a intenção de iniciar uma ação estão motivados pelo desejo de alcançar a vitória, então **AJA**.*

W - Winner:

A Letra "W" representa o sentimento de vencedor que o advogado deve ter ao ajuizar uma demanda. O profissional é incentivado a utilizar "Winning Strategies" ou **estratégias vencedoras**, como a análise de métodos de pesquisa, levantamento de casos anteriores, probabilidades e jurisprudências relevantes, visando oferecer uma atuação assertiva e segura para o cliente. Por outro lado, o cliente também se sentirá mais tranquilo com todo suporte e empenho e como maior interessado, deverá ter a consciência que terá que agir com boa vontade e prontidão quando solicitado(a).

mwmadvocacia.com.br



MWM
ADVOCACIA
CONSULTORIA E SERVIÇOS JURÍDICOS

SEGUNDA LIÇÃO



TENHA UM PORTIFÓLIO COM TODOS SEUS SERVIÇOS

Deixe tudo organizado e devidamente transparente para eventuais dúvidas que possam surgir no ato de contratação ou ao longo da relação contratual.

Tanto o cliente quanto o(a) advogado(a) ficarão satisfeitos.

O - Otimizar:

O advogado deve desenvolver habilidades para **otimizar processos** e proporcionar uma **gestão eficiente** do escritório.

Com **treinamentos** e o uso de **ferramentas personalizadas** e softwares jurídicos, é possível tornar o trabalho mais ágil, eficaz e focado na solução dos problemas dos clientes.

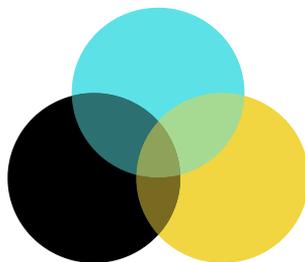
OTIMIZAR significa criar condições mais favoráveis para o desenvolvimento de algo e deve ser exatamente isso que deve ser feito para o cliente. A busca por um processo através do qual se obtém o melhor valor de uma grandeza. Isso traz leveza e clareza aos serviços jurídicos, que é a proposta desse método.

www.mwmadvocacia.com.br



MWM
ADVOCACIA
CONSULTORIA E SERVIÇOS JURÍDICOS

TERCEIRA LIÇÃO



OFEREÇA ORGANIZAÇÃO DE SERVIÇOS

Por meio de métodos transparentes, relatórios mensais, oferecimento de pesquisas de satisfação, melhora gradual na prestação dos serviços.

A busca constante pela organização faz o(a) cliente enxergar o valor agregado aos serviços.

O - Organizar:

Organizar demandas e ferramentas é essencial para garantir uma atuação mais **coesa e eficiente**. O método incentiva o profissional a estabelecer um fluxo de trabalho organizado, o que possibilita lidar melhor com as complexidades inerentes ao universo jurídico.

Crie seu próprio fluxo de trabalho organizado.
Não sabe como começar ? **Podemos ajudar você !**

mwmadvocacia.com.br



MWM
ADVOCACIA
CONSULTORIA E SERVIÇOS JURÍDICOS

QUARTA LIÇÃO



SEJA A SOLUÇÃO PARA SEU CLIENTE; NUNCA A PROMESSA.

DINAMISMO e Proatividade são as palavras-chave.

Esqueça a "causa ganha", isso não traz segurança jurídica para ninguém, nem para o cliente e muito menos para o(a) advogado(a).

D - Dinamismo:

O advogado deve ser **dinâmico e proativo**, agindo diante da morosidade da justiça e **buscando soluções** para superar obstáculos. É preciso coragem para enfrentar desafios e perseguir alternativas, mantendo o **foco na busca pela resolução ágil e satisfatória** dos casos.

Mas nunca com promessas de sucesso ou dando prazos que facilmente podem ser extrapolados pela morosidade do sistema Judiciário. A partir da consciência que o cliente adquirir disso, por meio de relatórios transparentes, informações claras, haverá um mútuo respeito ao longo de todo o processo.

mwmadvocacia.com.br



MWM
ADVOCACIA
CONSULTORIA E SERVIÇOS JURÍDICOS

QUER APRENDER MAIS?

*Conheça minha mentoria
onde ensino na prática todas
formas e ferramentas para
ajudar nessa trajetória!*



- Mentoria completa
- Treinamentos Personalizados
- Planilha de controle
- Clube de Assinatura Exclusivo
- Exercícios e desafios



CLIQUE AQUI



MWM
ADVOCACIA
CONSULTORIA E SERVIÇOS JURÍDICOS